

Les fondamentaux de la vente - 1 jour

Développer l'efficacité dans ses actions commerciales

**COM LE
MERCIAL
JE DÉTESTE ÇA !**

EN BREF

Trop de professionnels et professionnelles se lancent dans une activité indépendante sans avoir appris à maîtriser la relation commerciale.

Cette formation vise à s'initier aux techniques commerciales et de vendre efficacement et sans crainte.

Vous risquez d'être déçu-e, si vous pensez :

- Que les clients viendront à vous d'eux-mêmes
- Que la vente est une question de talents
- Que l'on peut développer son activité sans aller activement à la rencontre de ses clients

UNE FORMATION CONCRÈTE ET OPERATIONNELLE

Méthode, technique, maîtrise commerciale

- Connaître ses clients
- valoriser son produit ou service
- Respecter les étapes clés de la vente
- Connaître les bases de la communication et de la négociation
- Apprendre à satisfaire et fidéliser sa clientèle



1 jour



Lyon ou Metz



650 € net
non assujetti à la TVA
(art. 261-4-4° du CGI)

lecommercialjedetesteca.fr

FONDAMENTAUX DE LA VENTE

*Développer l'efficacité
dans ses actions commerciales*

CE QUE VOUS ALLEZ Y TROUVER

- Une approche concrète et opérationnelle
- Appréhender les étapes clés d'une vente
- Comment développer et entretenir une relation client
- Des tonnes de conseils, méthodiques et techniques au sujet de la vente

CE QUE VOUS ALLEZ ADORER

- Utilisation de la vidéo pour filmer des entretiens commerciaux
- Des retours concrets et précis, du formateur, et du groupe
- Travail collectif et collaboratif avec des pairs
- De l'entraide et des échanges de pratiques

**SAUTEZ
LE PAS**

LA CERISE SUR LE GÂTEAU

Ne restez pas sur votre faim ! Après cette formation introductive aux techniques de vente, bénéficiez d'une réduction sur nos autres accompagnements (ateliers de codev, coaching, formation longue)



POUR EN SAVOIR PLUS,

Rien de tel qu'une session découverte : connaître les solutions de financement, les formateurs, le contenu et poser vos questions les plus indiscrettes.

Prendre
RDV



frederic@lcjdc.fr



Fragile21 est l'organisme de formation qui propose ces ateliers de co-développement, et qui accompagne joyeusement toutes les transitions responsables et durables des entreprises.

Le Commercial Je Déteste Ça ! est une marque de Fragile21 destinée aux TPE en quête d'impact et de rentabilité (les deux, mon général).

lecommercialjedetesteca.fr