

ACCELERER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Accompagnement sur mesure pour celles et ceux qui veulent se donner toutes les chances d'y parvenir

**COM LE
MERCIAL
JE DÉTESTE ÇA !**

EN BREF

Vendre est l'élément central d'une activité indépendante. Pour tenir, il faut vendre, bien vendre, mieux vendre.

Cela ça s'apprend et se développe si on est courageux, méthodique, appliqué et qu'on a vraiment envie de réussir

Vous risquez d'être déçu-e, si vous pensez :

- Que l'on ne peut pas progresser dans sa maîtrise commerciale
- Qu'il ne sert à rien d'investir sur ses compétences commerciales
- Que, de toute façon, vous ne progresserez pas dans ce domaine

LA CRÈME DE LA CRÈME DES ACCOMPAGNEMENTS

Une formule « all inclusive »

- Une formation complète à la relation commerciale
- Des ateliers de co-développement
- Des outils en ligne pour progresser seul et en binôme
- Des séances de coaching individuel
- Et tout ce qui sera nécessaire pendant les quatre mois d'accompagnements



4 mois
4 à 5 jours par mois
environ



Lyon ou Metz +
du distanciel



3500 € net
non assujetti à la TVA
(art. 261-4-4° du CGI)

lecommercialjedetesteca.fr

ACCÉLÉRER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Accompagnement sur mesure pour tous ceux qui veulent se donner toutes les chances d'y parvenir

CE QUE VOUS ALLEZ Y TROUVER

- Identifier les différentes phases de la relation commerciale
- Apprendre à mieux écouter son client pour identifier ses besoins
- Mettre en place une stratégie commerciale efficace (et la suivre !)
- Prendre des rendez-vous, réaliser des entretiens et suivre la relation

CE QUE VOUS ALLEZ ADORER

- Une approche multi-outils (formations/ateliers/coaching/e-learning)
- Plusieurs formateurs et formatrices experts pour vous guider
- Le travail de fond à la fois au niveau technique et psychologique (croyances limitantes, stress, manque de confiance en soi, etc.)

SAUTEZ LE PAS

LA CERISE SUR LE GÂTEAU

En fonction de votre situation et de celle de votre structure, une partie du coût de cette formation peut être prise en charge. Nous vous accompagnons dans votre demande de prise en charge ;-)



POUR EN SAVOIR PLUS,

Rien de tel qu'une session découverte : connaître les solutions de financement, les formateurs, le contenu et poser vos questions les plus indiscrètes.

**Prendre
RDV**



frederic@lcjdc.fr



Fragile21 est l'organisme de formation qui propose ces ateliers de co-développement, et qui accompagne joyeusement toutes les transitions responsables et durables des entreprises.

Le Commercial Je Déteste Ça ! est une marque de Fragile21 destinée aux TPE en quête d'impact et de rentabilité (les deux, mon général).

lecommercialjedetesteca.fr